

Tunis - Station d'épuration El Allef

Etude et assistance dans le cadre d'une concession
400 000 éq./hab.



Pays
Tunisie

Client
Premier Ministère
Direction Générale
de la Privatisation (DGPV)

Date
2005-2008

Prestations de Sogreah

- Etude de faisabilité technico-économique
- Assistance à la mise en concession

Contexte

Afin de répondre à l'évolution des besoins en assainissement du Grand Tunis, le plan directeur d'assainissement, actualisé en 1992, a défini un programme comportant la réhabilitation et l'extension des réseaux ainsi que l'augmentation des capacités d'épuration. Pour atteindre cet objectif, l'étude de faisabilité du IVème projet d'assainissement urbain de Tunis, réalisée en 1995, prévoit d'une part la réhabilitation et l'extension de la STEP Sud Méliane et d'autre part, la création d'un nouveau pôle d'épuration à Tunis Ouest.

Objectifs

L'objectif principal consiste à fournir à la DGPV une assistance globale et une expertise détaillée, à caractère institutionnel, juridique, technique, économique et financière en vue de la réalisation, du financement et

de l'exploitation dans le cadre d'une concession de la station d'épuration d'El Allef. Cette assistance couvre l'ensemble des étapes intermédiaires entre l'étude de faisabilité technico-économique du projet et la finalisation du contrat de concession avec l'opérateur privé.

Description du projet

- Mise en concession de la future station d'épuration d'El Allef (400 000 éq./hab., 53 000 m³/j) et des systèmes de transfert associés :
 - 2 stations de pompage (300 et 700 kW),
 - 17 km de canalisations de ø 1 000 mm.

Déroulement de l'étude

Phase 1 : Etude de faisabilité

- Caractérisation technique du projet et étude d'impact sur l'environnement ;

- Analyse de l'environnement institutionnel, identification et analyse des différentes formes de concession et montage institutionnel de la forme de concession retenue ;
- Analyse économique, étude d'opportunité, identification et allocation des risques.

Phase 2 : Assistance à la mise en concession

- Campagne de marketing auprès des investisseurs potentiels, préparation du dossier de préqualification et assistance au dépouillement des candidatures ;
- Préparation du dossier d'appel d'offres de la concession et assistance au dépouillement des offres ;
- Assistance à la négociation et à la finalisation du contrat de concession.

1350148/GNB/PGN/ebd/1110